

MERMERCİLER ÖRGÜTLENME VE LOBİ FARLİYETLERİNİ ARTIRMALI



Arhan TEKVAR
Türkomın Madencilik A.Ş.

MERMER İHRACATI
* İhracatın; malzemenin montajını da kaplayacak (satış sonrası hizmet) şekilde yapılması konusunda çok ciddi ve ısrarlı biçimde çalışılmalıdır. Böylece katma değerın yükselmesi sağlanacaktır. Ayrıca, mümkün olabilecek bazı imalat hatalarının, montaj esnasında ihracatçı-müteahhit tarafından giderilmesi, sorunları önemli ölçüde azaltacaktır.

* İhraç malzemesinin kalite kontrolunda azami hassasiyet gösterilmelidir.

İhracatçı kesinlikle, bağlantısını yaptığı ürünün, verilen numunesine uygun malzeme yerine getirilmesi ciddiyetinde olmalıdır. Anlaşmalarını yaparken, renk ve desen homojenliğindeki, karşılaşılabilecek problemleri mutlaka gözününe almalıdır. Bunun yanı sıra genellikle, kesim makinalarındaki bakımsızlıktan, ayarlarının iyi yapılmasından ve de işçilik hatalarından kaynaklanan ölçü hataları ciddi sorunlar yaratır. Ayrıca cila hataları da aynı ölçüde sorun olmaktadır.

* İhracat taahhütleri, yapılan anlaşmalara uygun olarak, zamanında yerine getirilmelidir.

Bağlantı yapılan firmalar; anlaşmalarda teslimat zamanlaması yaparken, ciddi gerekçelere dayanan belirli

bir termine sahiptirler. Teslim süresi, genellikle en çok üzerinde durdukları ve maalesef şikayetçi oldukları konulardan biridir.

Alıcı firmalar genellikle kendi ülkelerinde veya re-export yapacakları ülkelerdeki bağlantılarını yaptıktan sonra sipariş vermektedirler. Onlar da bu bağlantıları yaparken çoğu kez ağır cezai koşullar altına girmektedirler. Ancak ülkemizde teslim sürelerinin önemi birkaç büyük ihracatçı dışında yeterince ciddiye alınmamaktadır. Bu da gecikme nedeniyle ceza müeyyidesini devreye sokan ithalatçı firma ile ihracatçı firmalar arasında sorunlar yaratmakta, para ve prestij kayıplarına yol açtığı gibi ilişkileri kopma noktasına getirebilmektedir. İhracatçı ve imalatçıların bu konuda fevkalade ciddi olmaları gerekmektedir.

* İhracatta haksız rekabeti ve fiyat dengesizliğini önleyici tedbirler alınmalıdır.

Özellikle Türkiye'ye has bazı özel mermerlerde, belirli bir fiyatın altına düşülmemesi için bu tedbirlerin alınması gereklidir. Çünkü ihracatçının küçük bir parti için dahi düşük değerlerle yaptığı bir satış, o mermerin piyasada oluşmuş fiyatına büyük darbe vurmaktadır. Bu durum, alıcılar tarafından çok güzel istismar edilmekte ve

mermercilerimiz birbirine kırılmaktadır. Maalesef, uzun süreden beri yaşanan bu durumda henüz bir çözüme gidilememektedir.

* Örgütlenme

Maden İhracatçıları Birliği'nde, ihtisaslaşmış geniş kapsamlı bir kadroya ihtiyaç vardır. Aynı ihtiyaç en azından belirli bazı ülkelerdeki Ticaret Müşavirliklerimiz ve özel konumdaki bazı Konsolosluklarımız için de geçerlidir. Lobileşme ihtiyacı da ele alınması gerekli bir konudur. Mermercilerin yürürlükteki kanunların müsaade ettiği azami ölçülerde örgütlenmeleri yurt içi ve yurt dışı pazar!

DÜZENLEMELERDEKİ BEKLENTİLER

Öncelikle Maden İşleri Genel Müdürlüğü'nün iller veya en azında bölgeler çapında , günümüz bilgisayar teknolojisinden faydalanılarak örgütlenmesi, sorunlara önemli ölçüde çözecektir

* Azami 250 hektar olan müracaat alanlarının 100 hektar dolaylarına indirilmesi.

* Geçerliliği çeşitli nedenlerle sona eren ruhsatlara, 2-3 ayı

MERMERCİLİĞİN GENEL SORUNLARI VE ÇÖZÜM ÖNERİLERİ

Başta sermaye ve finans sorunları olmak üzere, istikrarsız bir iç pazar ve bunu etkileyen Bayındırlık Bakanlığı fiyatlarındaki olumsuzluklar; yeterli seviyeye henüz ulaşamayan, kullanıcı



arın kontrolunda hayatı önen taşımaktadır. Bu örgütlenin« kapsamında, yurt dışında teşhir, depolama ve etkin pazariama işlemlerinin önemi hepimizce bilinmektedir.

MADEN KANUNUNDA MERMERCİLİKLE İLGİLİ

geçmeyen süre içinde hayatıyet kazandırılması. (Aslında b, kanun konusu da değildir. Bölgesel teşkilatlanma ile bu problem kısa sürede çözümlenebilir.)

* Ruhsatların, talep halinde bölünebilmesinin sağlanması.

* Madencilik Fonu'nda sektörel bazda düzenlemeler getirilmesi

ve uygulayıcılarda^

mermer kültürü, mevzuat özellikle enerjinin maliyetleri aşırı derecede yükselten etkisi sarf malzemelerindeki kalite düşüklüğü, örgütlenmedeki yetersizlikler, hemen aklımıza gelen sorunlardan birkaçıdır.

ÖNERİMİZ; İşkolu seviyesinde bu sorunları yaşayanların öncelikle ve sürekli olarak bir araya gelerek makro düzeyde konulara eğilmeleri, medya, bürokrasi ve hükümetlerin bu problemlere ilgisini çekerek çözüm yolları göstermeleridir.